

unyc aujourd'hui



54M€

C.A. en 2021



1 000

Partenaires



30 000

Clients



400 000

Utilisateurs



151

Collaborateurs



18

Années d'existence

unyc en quelques étapes clés

2004

Damien Watine crée Serveurcom au Mans, avec déjà l'ambition d'apporter de la simplicité dans la jungle des offres destinées aux professionnels.

2012

Pour faire bénéficier de l'expertise de Serveurcom au plus grand nombre, nos solutions deviennent accessibles à travers des partenaires en marque blanche.

2015

Dans le cadre d'un partenariat très fort avec l'éditeur Metaswitch, Serveurcom se dote de sa propre plateforme de téléphonie sur IP.

2016

Lancement d'Atlas, plateforme digitale de services IT. Atlas permet à un partenaire de commander, facturer et déployer des services en toute autonomie.

2021

unyc et Adista effectuent un rapprochement stratégique et créent ainsi le premier opérateur alternatif B2B en France.

2019

Pour ancrer son positionnement et capitaliser sur la réussite de son produit phare, Serveurcom change de nom et devient unyc.

2018

Serveurcom diversifie son activité et développe un nouveau canal de vente. Désormais, nos solutions peuvent être commercialisées par des distributeurs.

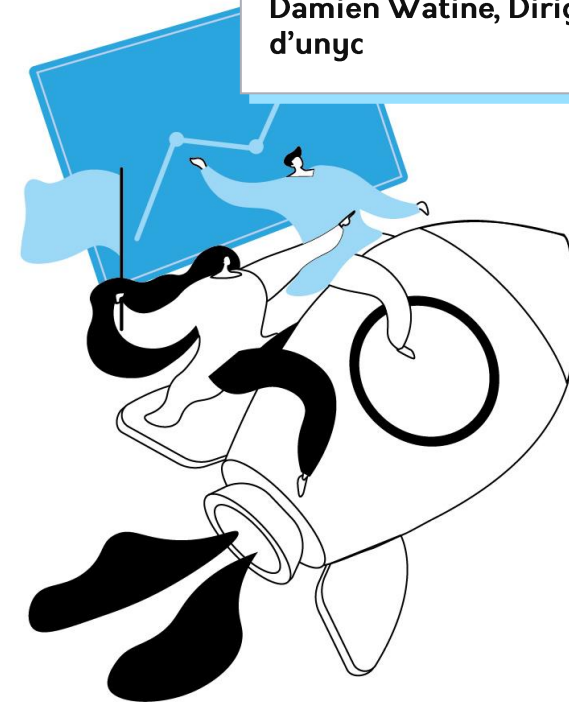
Des solutions au service des entreprises et collectivités

Notre mission : apporter une offre globale et de proximité aux entreprises, pour répondre à leurs attentes toujours plus fortes en termes de collaboration et communication.

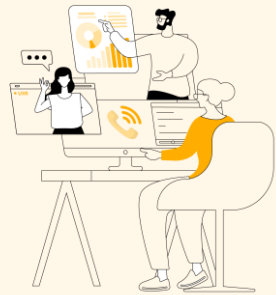
Notre ambition : depuis le premier jour, être l'acteur de référence en matière de qualité de service et d'expérience client.

« Un seul opérateur, une seule plateforme pour permettre la synchronisation de tous les équipements des collaborateurs au sein d'une entreprise, comme des entreprises avec leur écosystème. »

Damien Watine, Dirigeant fondateur d'unyc



Un catalogue d'offres premium



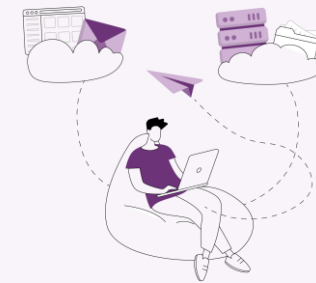
Téléphonie d'entreprise

Téléphonie fixe et mobile, centre d'appel, visioconférence, messagerie instantanée : unyc vous met à disposition une large gamme de services VOIP et de communications unifiées.



Internet et réseau d'entreprise

unyc utilise le meilleur des réseaux d'infrastructure en France pour des échanges toujours plus rapides et évolutifs. FTTH, FTTO/E, accès 4G/5G, les produits unyc garantissent une connectivité optimale au moindre coût.



Cloud d'entreprise

unyc propose une gamme complète de solutions cloud et d'hébergement : nom de domaine, messagerie, hébergement dédié ou mutualisé.

Des technologies performantes, sécurisées et fiables

- Agrégateur de réseaux, unyc propose la meilleure technologie disponible à une adresse donnée : ADSL, VDSL, SDSL, FTTH, FTTO, FTTE, 4G/5G.
- Nos solutions de réseau privé virtuel permettent de connecter locaux et travailleurs nomades à un même réseau.



Notre plateforme de téléphonie : haute disponibilité et évolutivité fonctionnelle

- Architecture 100% redondée dans le cloud unyc, sur des infrastructures hébergées en France.
- Couverture fonctionnelle optimale
- Plateforme totalement administrée et maintenue par l'équipe unyc

Quatre engagements à votre service

Depuis près de 20 ans, unyc s'impose comme l'acteur de référence en matière de qualité de service.

Unifier

unyc, c'est une conception unifiée des solutions de communication qui s'adresse à des entreprises de toutes tailles et de tous secteurs.

Simplifier

unyc simplifie l'accès à des solutions technologiques essentielles à l'activité des entreprises, dans un contexte de recherche d'agilité.

Rapprocher

À travers son réseau de partenaires de forte proximité, unyc accompagne les dirigeants dans la transformation numérique de leur entreprise.

Servir

unyc est proche de ses clients. Nos équipes sont basées en France et répondent à vos questions en moins de 30 secondes, 24h/24 et 7j/7

Notre partenariat avec ACCES CONSEIL TELECOM

Je travaille avec l'équipe ACT depuis leur création. La disponibilité et l'intérêt de la qualité de service apportée à leurs clients ont toujours été au cœur de leurs préoccupations et motivations.

Ces valeurs rejoignent les nôtres. C'est donc tout naturellement que nous sommes devenus partenaires et collaborons au quotidien afin d'apporter la solution la mieux adaptée aux besoins de leurs clients.



Jérôme Lemonnier, responsable des ventes distribution sud est